



CORTO PLAZO : A2

MEDIO PLAZO : Riesgo bueno

Población : 4 millones habit.

PIB : 102.320 millones dólares

PIB/hab. : 24.030 dólares

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS

(En miles de millones de dólares)	2001	2002	2003	2004	2005(p)	2006(p)
Crecimiento económico (%)	1,7	2,6	11,9	7,4	7,3	6,8
Inflación (%)	2,7	2,9	3,1	4,7	5,0	3,8
Saldo público/PIB (%)	-0,4	10,4	12,3	18,9	28,6	27,2
Exportaciones	48,4	52,2	67,1	82,8	107,9	118,8
Importaciones	32,8	37,5	45,8	54,2	61,9	70,7
Balanza comercial	15,6	14,6	21,3	28,6	46,0	48,1
Balanza por cuenta corriente	7,3	3,4	7,5	12,9	30,2	32,2
Balanza cuenta corriente/PIB (%)	10,6	4,6	8,6	12,6	24,1	23,5
Deuda externa/PIB	28,0	22,5	19,1	20,2	18,7	19,1
Servicio de la deuda/exportaciones (%)	7,0	6,1	5,6	5,2	4,2	3,8
Reservas en meses de importaciones	3,7	3,5	2,9	3,0	3,3	3,3

Puntos fuertes

- La Economía es una de las más abiertas de la región.
- Dubai ha diversificado sus actividades con éxito (aluminio, servicios financieros, y turismo).
- Abu Dabi cuenta con importantes reservas de petróleo y gas. Los ingresos del petróleo le han permitido disponer de considerables activos financieros en el extranjero, que garantizan la solidez económica de la Federación.

- ☞ Las zonas francas atraen a los inversores extranjeros.

Puntos débiles

- ☞ Las cuentas públicas son todavía opacas.
- ☞ A pesar de su diversificación, la economía sigue dependiendo de los ingresos petroleros de Abu Dabi y está expuesta a los choques externos.
- ☞ Persiste el litigio con Irán, que ocupa desde 1971 las islas de Abu Musa, Petite Tomb y Grande Tomb.

EVALUACIÓN DEL RIESGO

- ☞ La actividad se ve sostenida por el boom petrolero, que favorece las inversiones locales, así como las inversiones extranjeras de los demás países petroleros de la región. Estas últimas se producen, principalmente, en el sector servicios, construcción de infraestructuras y proyectos inmobiliarios, especialmente en Dubai. Por otro lado, el consumo de las familias se ha mantenido elevado, impulsado por el aumento de la mano de obra extranjera y el incremento de los salarios. Los principales sectores en expansión son industria, construcción, turismo y transportes. El aumento progresivo de las capacidades de producción del sector petrolero también contribuye, aunque de forma más modesta, al crecimiento. La actividad debería seguir bien orientada a lo largo de 2006, habida cuenta de las perspectivas muy favorables del mercado petrolero. No obstante, la sobrecapacidad del parque inmobiliario y el aumento de los precios de los materiales básicos podrían afectar al sector de la construcción y originar una desaceleración del crecimiento.
- ☞ Los elevados precios del barril deberían seguir generando un sólido superávit exterior y presupuestario, y permitir incrementar los activos en el extranjero, garantes de la solidez financiera del país. No obstante, a pesar de su diversificación, la economía sigue dependiendo mucho de los ingresos del petróleo, especialmente a nivel presupuestario. Por consiguiente, depende en gran medida de Abu Dabi. En el plano político, a pesar del inseguro entorno regional, el liberalismo económico de las autoridades y la estabilidad política tranquilizan a los inversores y atraen los capitales.

CONDICIONES DE ACCESO AL MERCADO

Situación del mercado

A pesar de ciertas prácticas restrictivas (obligación de socio local mayoritario, cierre de determinados sectores a los extranjeros, obligación de disponer de un agente local, necesidad de disponer de un fiador local para la obtención de un visado de residente), los Emiratos Árabes Unidos constituyen un mercado realmente abierto al exterior y extremadamente competitivo: a lo largo de los diez últimos años, la tasa media de crecimiento anual de las importaciones del país se ha situado en el 6%. Los Emiratos Árabes Unidos son miembros de la OMC y participan, en el marco del Consejo de Cooperación de los Estados Árabes del Golfo (CGEAG), en la negociación del acuerdo de libre cambio con la Unión Europea.

Medios de acceso

Derechos de aduanas. Los derechos de aduanas vigentes en los EAU desde el 1 de enero de 2003 (entrada en vigor de la unión aduanera en el seno del Consejo de Cooperación de los Estados Árabes del Golfo) son del 0% para 417 nomenclaturas aduaneras y del 5% (sobre el precio CIF) para los demás productos. Normas. En lo referente a la normalización, la política de los EAU es un calco de la del CCEAG. A lo largo del primer semestre de 2003, se creó un organismo nacional, el ESMA (Emirates Authority for Standardisation & Metrology), con el fin de establecer unos estándares propios y, sobre todo, participar activamente en la armonización de las reglamentaciones en materia normativa en el seno del CCEAG. Formas de pago. En los Emiratos Árabes Unidos están disponibles todas las formas de pago modernas. No obstante, se desaconseja recurrir al cheque, a la remesa documentaria, al pagaré y a la letra de cambio.

Actitud hacia el inversor extranjero

El Emirato de Abu Dabi ha recurrido ampliamente a las IDE para desarrollar el sector de los hidrocarburos y, más recientemente, para optimizar la gestión de una parte de los servicios públicos. El Emirato de Dubai, enfrentado al agotamiento progresivo de sus recursos petroleros, se esfuerza en atraer la inversión extranjera para acelerar y consolidar la diversificación de su economía. La inexistencia de fiscalidad directa sobre las empresas (con excepción de los bancos, de las empresas petroleras y de los operadores de telecomunicaciones) y sobre las personas, de control de cambios y de limitaciones en lo relativo a la repatriación de capitales constituyen bazas indiscutibles para atraer a los inversores. Además, tanto la reglamentación como la aplicación de ésta evolucionan favorablemente para los inversores extranjeros (adopción de nuevas leyes relativas a la protección intelectual, avances en lo relativo al acceso de los extranjeros a la propiedad de tierras). No obstante, todavía persisten un cierto número de frenos al desarrollo de las IDE, especialmente la obligación -salvo en las zonas francas- de aliarse con un socio local que posea la mayor parte del capital de la empresa conjunta, así como la obligación del patrocinador para los extranjeros residentes en los Emiratos.

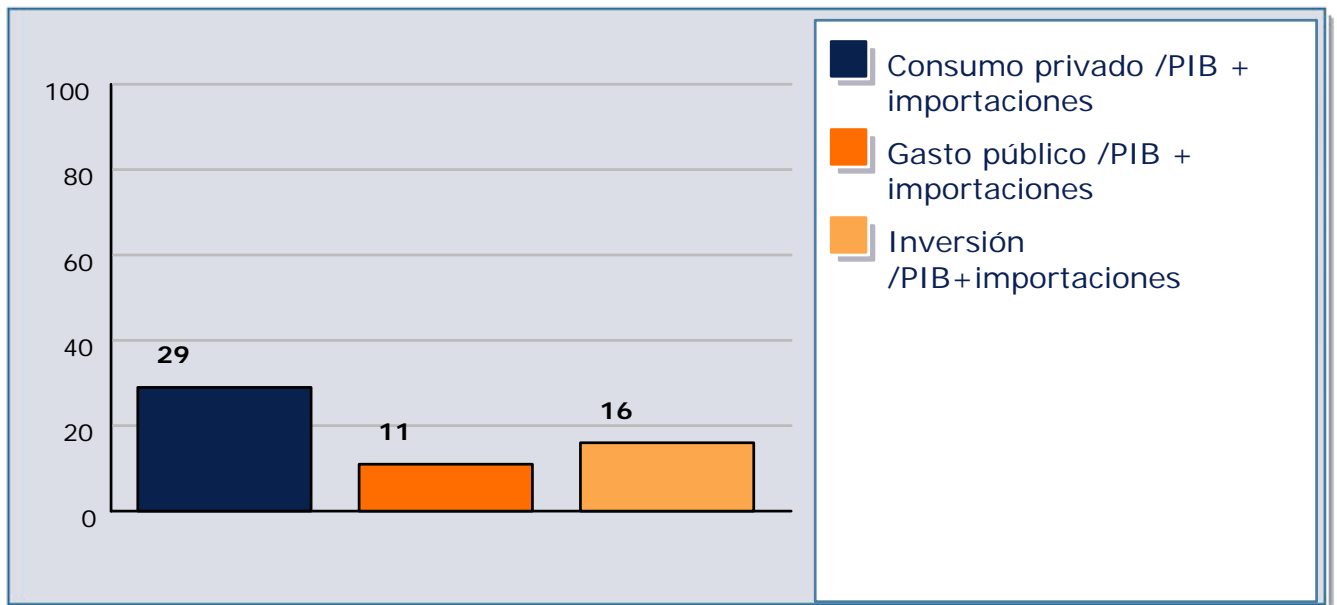
Régimen de cambio

No existe control de cambios en los EAU. La moneda es el dirham de los Emiratos (AED) que mantiene una paridad con el dólar estadounidense (1 dólar = 3,6724 AED). No existen restricciones para las transferencias de divisas.

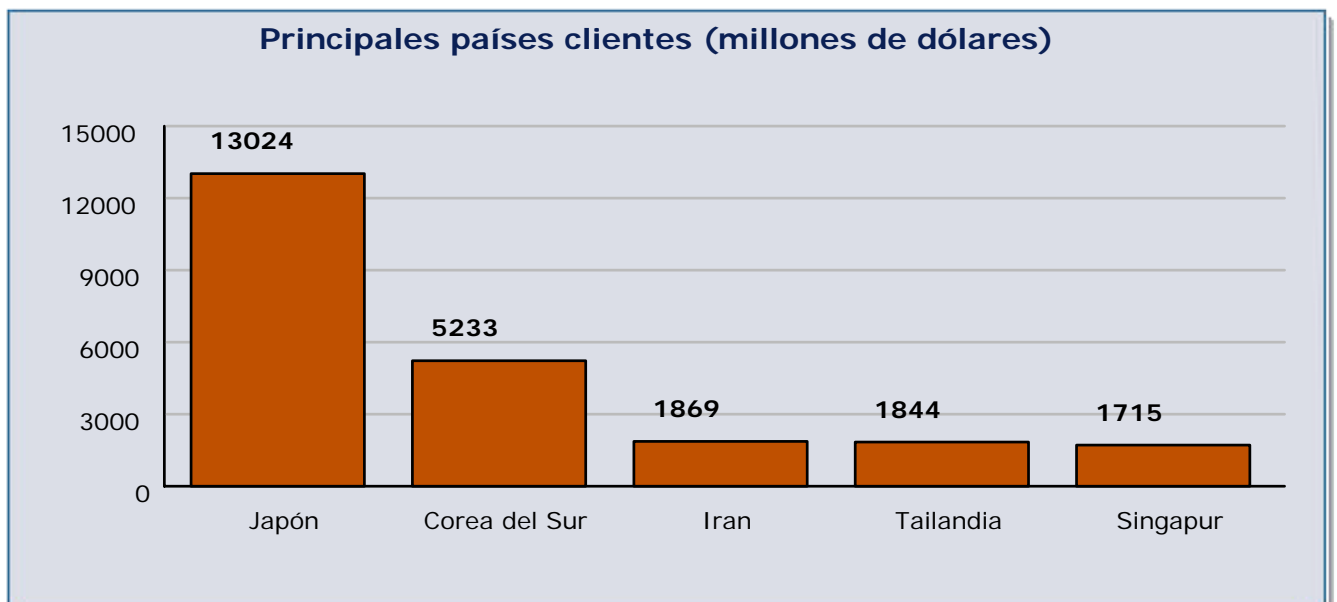
Misión económica de Abu Dabi

EVALUACIÓN DE LAS OPORTUNIDADES

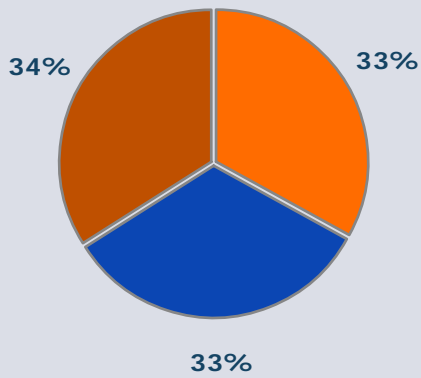
Composición de la demanda interna



Exportaciones = 72% del PIB



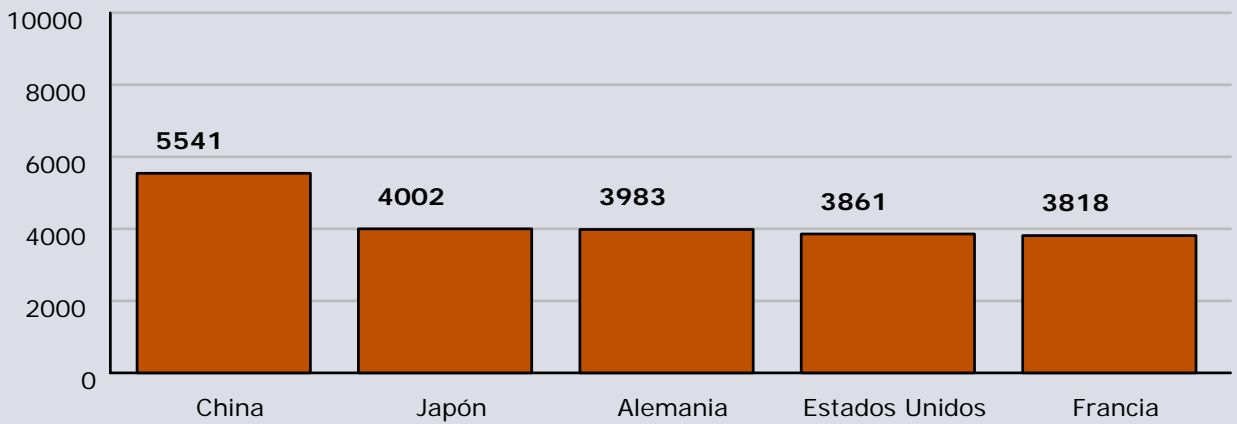
Reparto de la exportación por sectores (%)



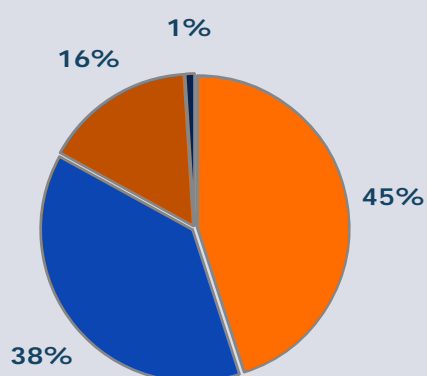
- petróleo sin refinar
- Reexportaciones
- Varios

← Importaciones = 60% del PIB

Principales países proveedores (millones de dólares)



Reparto de la importación por sectores (%)



- bienes de consumo
- Bienes de equipo, transporte
- bienes de consumo intermedio
- Varios

NIVEL DE VIDA / PODER ADQUISITIVO

Indicadores	Emiratos Árabes Unidos	Media regional	Media PED
PNB/hab (PPC dólares)	24030	5860	4300
PNB/hab (dólares)	18700	2390	1280
Indice desarrollo humano	0,849	0,708	0,697
% de la renta nacional poseído por el 10% más rico de la población	nd	26	33
% población urbana	88	59	43
% < 15 años	24,8	35	31
nº teléfonos /1.000 habitantes	281	135	112
nº ordenadores /1.000 habitantes	129	38	40